

Mercadotecnia y Gestión de Ventas

Incorporado a la SEP, RVOE Acuerdo 20192179 de 20/05/2019 Mod. Mixta. DGAIR. RVOE Acuerdo SEP-SES/21/114/04/1711/2017 de 27/01/2017 Mod. Mixta. SES-SEP Pue. 21 Sur 1103, Puebla, Pue.

Como licenciado en Mercadotecnia y Gestión de Ventas de **UPAEP** desarrollarás una filosofía enfocada a la dirección estratégica, mediante el dominio del conocimiento global y la formulación de procesos construidos a partir de las necesidades del consumidor, con el objetivo de detectar oportunidades empresariales, solucionar problemáticas que consoliden la relación de intercambio entre el mercado y los productos y servicios.

Coordinación disciplinar: Mtra. Ana Gabriela Gómez Juárez

cd.mercadotecniaygestiondeventas@upaep.mx

upaep.mx/abierta



UPAEP Abierta es una modalidad semipresencial, que te permite combinar tus actividades laborales con una formación profesional apoyada en una plataforma virtual y asesorías presenciales los sábados.

Plan de Estudios

1 Tronco Común Universitario

- · Persona v Verdad
- · Persona, Familia y Sociedad
- · Persona v Trascendencia

2 Tronco Básico Profesional

- Matemáticas para Negocios
- · Estadística para Negocios
- Microeconomía
- Macroeconomía
- Introducción al Marco Legal y Aspectos Mercantiles
- Derecho Laboral y su Relación con la Seguridad Social
- · Sistema de Información Financiera
- · Sistema de Información de Costos
- · Entorno Administrativo
- · Entorno al Mundo de los Negocios
- Mercadotecnia
- Mercadotecnia Global
- Ventas

3 Tronco Profesional

- Matemáticas Financieras
- Finanzas
- Administración y Evaluación de Proyectos de Inversión
- · Comportamiento del Consumidor
- Programación Neurolingüística
- · Estrategias Electrónicas para los Negocios
- · Estrategia y Publicidad en Medios Alternativos
- · Arte Digital Publicitario
- · Gestión de Productos v Marcas
- Determinación de Precios
- · Estrategias de Promoción
- · Estrategias de Mercadotecnia
- · Cadena de Suministro
- · Plan de Mercadotecnia
- · Planeación Estratégica de Negocios
- Modelos Gerenciales
- Inteligencia de Negocios
- · Mercadotecnia Relacional
- Relaciones Públicas
- · Técnicas de Ventas
- Posventa v Fidelización de Clientes
- · Estrategias de Ventas
- Estrategias en Punto de Venta
- · Liderazgo en Equipos de Trabajo
- Emprendedores
- · Fundamentos para el Emprendimiento
- Plan de Negocios
- · Simulación de Negocios

4 Tronco Terminal

- · Investigación Cualitativa de Mercados
- Investigación Cuantitativa de Mercados

En **UPAEP Abierta** podrás vivir experiencias globales a través de programas de internacionalización tales como: *Intercambios, Doble Grado, Faculty Led y Bridge Program.*